



Domina le spese impreviste: porta la strategia nell'ufficio acquisti

Procurement nel 2025: lo scenario attuale

Il procurement oggi è chiamato a comportarsi da partner strategico. Ma le spese impreviste continuano a rallentare l'agilità, intrappolando in infinite attività amministrative. L'emergere di continue nuove priorità, accresce la pressione ad adattarsi al cambiamento. I numeri del primo semestre 2025 parlano chiaro.



Lo sapevi?

Elaborare un singolo ordine d'acquisto può costare da **50 a 1.000 GBP**, considerando solo il tempo necessario per gestirlo.

I dipendenti spendono in media **18 ore** al mese per gestire le spese impreviste.

I manager perdono **30 ore** al mese rincorrendo scontrini e approvazioni.

Inserire a sistema un nuovo fornitore può richiedere fino a **6 mesi**.

Il risultato? Frustrazione diffusa, ritardi operativi e un'immagine negativa del procurement.

Vecchi strumenti per problemi (ancora) attuali

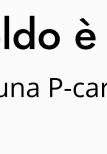
Le P-card, gli ordini aperti e i pagamenti in contanti dovevano semplificare la vita. Ma spesso hanno generato nuovi problemi:

Le P-card offrono visibilità e controllo solo dopo che il denaro è stato speso.

Gli ordini aperti complicano il monitoraggio delle uscite e delle perdite.

Il contante implica solo scontrini cartacei e nessuna tracciabilità.

Così il procurement si ritrova a gestire le emergenze, invece di prevenirle.



La strada giusta per il futuro

Con gli strumenti giusti per la gestione delle spese, l'Ufficio Acquisti può concentrarsi su ciò che conta davvero:

- ✓ Monitorare le spese in tempo reale
- ✓ Applicare le policy prima che venga effettuato il pagamento
- ✓ Abilitare rapidamente fornitori in modo sicuro
- ✓ Ridurre le spese fuori controllo e prevenire le perdite
- ✓ Avere sempre dati pronti per audit e report

Le tre priorità per il procurement di oggi

1

Eliminare gli ordini inutili

Evita gli ordini d'acquisto per le piccole spese, automatizza i controlli e riduci il lavoro amministrativo.

2

Facilita il lavoro

Aiuta i team a ottenere ciò di cui hanno bisogno, senza attese infinite né soluzioni improvvise e rischiose.

3

Diventa partner nella strategia

Sfrutta i dati di spesa per ottenere insight preziosi e negoziare da una posizione di forza.

Perché Soldo è diverso?

Soldo funziona come una P-card, ma molto meglio.



L'innovazione ha un costo

Più tempo perso, più spese nascoste, più rischi operativi.

Il vantaggio del cambiamento:

Contattaci subito

Visita www.soldo.com per maggiori informazioni.

Soldo® 2025. Tutti i diritti riservati.

Scopri come Soldo aiuta il procurement a mantenere il controllo e a far crescere il business.